



Thierry BOQUET

✉ t.boquet@istec.fr

☎ 06 08 73 38 50

ISTEC
PARIS
ÉCOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE ET MARKETING

Professeur – Responsable de Masters spécialisés

FORMATION

- 1978** **Diplôme d'École Supérieure de Commerce (DESCAF)**
Etablissement SUP de CO AMIENS
- 1978** **Maitrise en Sciences économiques et gestion des entreprises**
Etablissement Université de Picardie (Amiens)
-

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- Depuis 2007** **Business Professor**
ISTEC - Paris
- Responsable de 3 Masters II : Management des achats, marketing B to B et International Business Negotiation
 - Responsable de la 4ème Année (Master I)
 - Coach en obtention de diplômes VAE
 - Chef de projet en études de marché, études marketing et projets stratégiques de développement
 - Professeur en marketing et commerce international et interculturel
- 2010 - 2016** **Consultant Senior**
PRAXON – Nanterre (Cabinet de conseil en recrutement et formation)
- Responsable du Département "Recherche par approche directe" de managers ou de cadres pour les entreprises et services publics spécialisés dans le secteur des énergies et des infrastructures : Opérateurs, installateurs, fabricants de matériel, ingénierie, fournisseurs de services dans les domaines de la sécurité, l'efficacité énergétique, les énergies durables, la GTB, (EDF, Vinci, UTC...)
- 2003 -2010** **Consultant Senior**
Groupe IAGE– Bièvres (Cabinet de conseil en recrutement par approche directe)
- Responsable Département «Energies»: Recherche par approche directe de dirigeants ou cadres dans les domaines de l'équipement de réseau pour le pétrole et le gaz, l'eau, les télécommunications et l'électricité, le nucléaire, pour les distributeurs, les entrepreneurs et les opérateurs

- 1992 - 2003 **Marketing and export sales Manager**
MECELEC – Courbevoie (Fabricant d'équipements pour opérateurs élec, gaz et télécom)
- Définition de la politique stratégique, détection des nouveaux marchés et développement export pour une gamme complète d'interfaces réseau / client dans les secteurs du pétrole, du gaz, de l'eau et de la distribution électrique
 - Management d'une équipe de 6 responsables de région itinérants et d'expatriés
 - Définition et contribution à la réalisation du chiffre d'affaires et du respect des marges
 - Responsable grands comptes (opérateurs, entrepreneurs, importateurs et distributeur spécialisés)
 - Membre du Comité de Direction
- 1988- 1992 **Manager**
EUROPLAY EUROTECH – Paris (Import export)
- Responsable commercial de l'activité import-export
 - Négociation commerciale et représentation pour les secteurs du pétrole, du gaz, de l'eau, de l'équipement électrique pour les pays du Moyen-Orient
 - Import - export de produits de consommation
 - Consultant et formateur dans l'exportation et le commerce organisation
- 1981 - 1988 **Export Manager**
SITB – Bois Colombes (Société d'agents commerciaux spécialisés en import – export)
- Gestion et suivi d'un portefeuille de sociétés, fabricants d'équipements pour les secteurs du pétrole, du gaz et des équipements électriques basse et moyenne tension pour la zone Moyen-Orient (Schlumberger, France Transfo, Simel, Claude, Houvenaghel, MECELEC ...)
 - Gestion d'un portefeuille d'investissements financiers
- 1979 – 1981 **Responsable de zone export (Moyen Orient et Maghreb)**
MECELEC – Asnières (Fabricant de matériels de raccordements électriques, télécom et gaz)
- Prospection et développement d'un portefeuille de clients (opérateurs, ministères, entrepreneurs) spécialisés dans le domaine des infrastructures et équipements électriques basse et moyenne tension pour la zone Moyen-Orient et Maghreb

COMPETENCES

- **13 ans d'expérience** dans la formation en stratégie marketing internationale, études de marché et marketing, négociation multiculturelle et développement des affaires internationales ...
- **13 ans d'expérience** dans le conseil en ressources humaines (recrutement) dans les secteurs de l'énergie, des télécommunications, du bâtiment et de la sécurité
- **25 ans d'expérience** dans le développement international d'entreprises en équipements industriels pour les marchés du gaz, de l'eau, des télécommunications et des réseaux électriques, dédiés aux opérateurs, installateurs, secteur public et grands comptes.